

Horeca Totaal – Sales Manager

Jouw verantwoordelijkheden

Ben jij een geboren leider met commerciële flair en een passie voor de horecasector? Heb je ervaring in het aansturen van een sales team en het uitbouwen van klantrelaties?

Dan is deze functie als **Sales Manager** bij Horeca Totaal op jouw lijf geschreven!

Jouw verantwoordelijkheden:

Als sales manager ben jij de drijvende kracht achter onze commerciële strategie. Je stuurt het salesteam aan, ontwikkelt groeiplannen en bouwt duurzame relaties uit met onze klanten.

- Leiden, coachen en motiveren van het sales team
- Opstellen en opvolgen van verkoopdoelstellingen
- Analyseren van marktontwikkelingen en klantbehoeften
- Uitwerken van commerciële strategieën en acties
- Ondersteunen van key accounts en strategische klanten
- Rapporteren aan de directie en samenwerken met andere afdelingen

Wie zoeken we?

- Je hebt minstens 5 jaar ervaring in sales, bij voorkeur in de horecasector
- Je beschikt over leidinggevende capaciteiten en people skills
- Je bent resultaatgericht, analytisch en strategisch ingesteld
- Je communiceert vlot in het Nederlands; kennis van Frans is een plus
- Je bent flexibel, hands-on en hebt een sterke verantwoordelijkheidszin
- Je hebt een rijbewijs B en bent bereid om je te verplaatsen binnen Vlaanderen

Ons aanbod

- Een uitdagende functie met impact in een Belgisch familiaal bedrijf met sterke groei binnen de out of home markt
- Een aantrekkelijk salaris
- Ruimte voor initiatief, autonomie en persoonlijke ontwikkeling
- Je komt terecht in een dynamisch team en een bedrijfscultuur waar passie voor horeca centraal staat

<https://www.horeca-totaal.be/2013/>